

Mario Enrique Barboza Rodríguez

Especialista nutrición vegetal, fitotecnia, economía agrícola, conocimiento en procesos de exportación de plantas ornamentales, administración de fincas, manejo de personal, proceso de venta de agroquímicos, coordinador de ventas, con más de 30 años de experiencia en cultivos agrícolas especialmente en ornamentales y hortalizas, café y otros altos conocimientos técnicos, así como también gran experiencia en exportación de plantas ornamentales, y procesos de producción en invernaderos. Realización de aperturas de nuevos mercados e introducción de nuevas moléculas en dichos mercados y desarrollo moléculas. Inducción a personal en el área agronómica y charlas realizadas en diferentes zonas a nivel país. Manejo de personal a cargo y zonas del país bajo supervisión.

Email: maagrobap@hotmail.com

Fecha de Nacimiento: 05 de mayo de 1962

Teléfono: (506) 8323-8376

Dirección: Palmares, Alajuela, Costa Rica.

Objetivo Profesional

Unir esfuerzos con una empresa que me permita utilizar mis habilidades y conocimientos, con el fin de aportar en el crecimiento mutuo de patrono y colaborador.

Experiencia Profesional

Emprendimiento (2019 - actualidad)

Desarrollo y posesión de nuevas moléculas en cultivos agrícolas con asesorías técnicas y transferencia tecnológica a diferentes empresas. Investigación y desarrollo en nuevos diseños de ornamentales y posicionamiento en los diferentes mercados nacionales con altos estándares de calidad.

Agrial Insumos S.A (2007 a 2019)

Representante de ventas en distintos sectores del territorio nacional, cumpliendo con los objetivos de ventas propuestos, mediante un proceso de asistencia técnica (2007 a 2019)

Coordinador de zona, coordinar los planes a seguir para el crecimiento y cumplimiento de los objetivos de la zona propuesta.

Emprendimiento (2005 - 2007)

Exportación de plantas ornamentales, asesorías técnicas.

Charla Nutrición Vegetal. (2015)

Participación como Charlista en la semana de charlas en la facultad de la tierra y mar UNA.

Hacienda Junquillal (1994 a 2005)

Administrador de la Hacienda, liderando los procesos de elaboración y exportación de plantas ornamentales, manteniendo altos estándares de calidad durante años.

Standart Fruit Company (1991 a 1993)

Supervisor de calidad, liderando los procesos de producción y exportación de banano, bajo altos estándares de calidad.

Cafetalera Industrial la Meseta (1988 a 1990)

Gerente de zona en asistencia técnica en a caficultores y en el proceso de beneficiado del cultivo de café.

Formación Académica

Universidad: Licenciatura en Agronomía - UCR. Promoción 1987.

Seminarios

Seminario de exportaciones CENPRO 19/11/1987 a 20/11/1987.

Seminario cierre de ventas con programación neurolingüística - PSICREI Consultores 17/11/2007.

Seminario Argumentación, objeciones y cierre de ventas - MYM Mercadotecnia 28/02/2011.

Seminario motivación y desarrollo Para La Empresa Moderna - MYM Mercadotecnia /0/06/2011.

Seminario Deje de vender, comience a cerrar - AKH Consultores 09/07/2012.

Cursos Libres – Capacitaciones

Costos de producción en ornamentales – UCR 01/02/1988 a 12/02/1988.

English level basic – IPESA 16/08/1997.

Capacitación File Maker Pro-3.0 nivel 1 - Mac Asesorías S.A 18/08/1997.

Curso Nutrición orgánica especializada – Valagro 01/12/2008.

Congresos

Congreso Internacional de Nutrición Vegetal – Valagro Internacional sede en México. Octubre 2015

Congreso: Congreso Bio-moléculas y mecanismos de acción en agricultura – Valagro 21/08/2009 a 22/08/2009.

Congreso Nacional De Suelos – ACCS 06/11/2012 a 08/11/2012.

Competencias y Habilidades

- Transferencia tecnológica a grupos organizados (asociaciones, organizaciones, agricultores)
- Orientado a mejorar continuamente.
- Inglés nivel intermedio.
- Conocimiento técnico en diversos cultivos.
- Uso de herramientas ofimáticas.
- Fortaleza en mercadeo y ventas.
- Orientado a resultados.
- Licencia B3
- Creación de proyectos a grupos organizados y asesoramiento técnico para consecución de metas y objetivos.